

Dhaman

Investment & Trade

ضمان

الاستثمار والتجارة

Concerned with following up updates on investment, trade and insurance against commercial and political risks in Arab countries

نشرة متخصصة في متابعة مستجدات الاستثمار والتجارة والتأمين ضد المخاطر التجارية والسياسية في الدول العربية

"ضمان" شاركت في الاجتماع السنوي لاتحاد بيرن في مارس 2026



"Dhaman" Participated in Berne Union's Annual Meeting in March 2026

"Dhaman" Signed
Insurance
Contracts and
Attachments
Worth \$50 Million
in March 2026

"ضمان" وقعت
خلال مارس
عقوداً وملاحق
بقيمة 50 مليون
دولار

fdi Intelligence تتوقع تحولاً لاتجاهات الاستثمار جغرافياً وقطاعياً بسبب الحرب
fdi Intelligence Expects a Geographical and Sectoral Shift in Investment Trends Due to War

المؤسسة العربية لضمان
الإستثمار وائتمان الصادرات
The Arab Investment & Export
Credit Guarantee Corporation



المقر الدائم للمنظمات العربية

Arab organizations headquarters building

دولة الكويت

State of Kuwait

ص.ب 23568 P.O BOX الصفاة 13096 Safat

تقاطع طريقي المطار وجمال عبد الناصر

The intersection of Jamal Abdul Nasser Street and Airport Road

www.dhaman.org

+965 2495 9555

حقوق النشر محفوظة للمؤسسة ويسمح بالإقتباس شريطة ذكر المصدر

النتائج والتفسيرات الواردة هذه النشرة لا تعبر بالضرورة عن آراء مجلس مساهمي المؤسسة أو مجلس إدارتها أو حكومات الدول التي يمثلونها. كما أن الحدود وغيرها من المعلومات التي تظهر على أي خريطة لا تعني تأييد أو قبول المؤسسة لها.

للاستفسار عن محتويات النشرة وطلب نسخة

For further information:

Ahmed El-Dabaa

Head of Research & Country
Risk Assessment Section

أحمد الضبع

رئيس قسم البحوث
وتقييم مخاطر الدول

aeldabh@dhaman.org

Azza Al-Mezin

Head of Research and
Publishing Unit

عزة المزين

رئيس وحدة البحوث والنشر

azzaelmezin@dhaman.org

Anis Weslati

Head of Information and
Country Risk Assessment
Unit

أنيس وسلاتي

رئيس وحدة المعلومات
وتقييم مخاطر الدول

anis@dhaman.org

+965-24959562

أول هيئة متعددة الأطراف لتأمين الاستثمار في العالم

Dhaman is the World's First Multilateral Investment Guarantee Provider

More than 50 years

of Accumulated

Experience in

Insuring Investors,

Exporters and

Financial Institutions

Against Risks

A+

S&P Global
Ratings

أكثر من 50 عاماً

من الخبرة المتراكمة

في تأمين المستثمرين

والمصدرين

والمؤسسات المالية

ضد المخاطر

التجارية والسياسية

The Arab Investment & Export Credit Guarantee Corporation (Dhaman) was established in Kuwait in 1974 as a pan-Arab institution that is owned by the governments of Arab states and four Arab financial institutions. Dhaman's objectives are to:

- Promote the flow of foreign direct investment (FDI) into Arab countries through insuring greenfield and existing investments against political risks such as expropriation, nationalization, currency inconvertibility, wars, civil disturbances, terrorism and breach of contracts.
- Enhance Arab exports and strategic and capital goods imports through insuring them or insuring their financing against political and commercial risks such as bankruptcy and default.
- Support local trade and leasing and factoring operations in Arab countries by providing insurance services to investors, exporters, contractors and financial institutions.
- Spread awareness and promote the climate of investment, export and insurance against commercial and political risks in Arab countries by providing researches and information, organizing conferences and events and offering counseling and backing to relevant regional bodies.

تأسست (ضمان) عام 1974 كهيئة عربية مشتركة مملوكة من قبل حكومات الدول العربية بالإضافة إلى أربع هيئات مالية عربية، وتتخذ من دولة الكويت مقراً لها، وتعمل على تحقيق الأهداف التالية:

- تشجيع تدفق الاستثمارات العربية والأجنبية المباشرة إلى الدول العربية من خلال تأمين تلك الاستثمارات الجديدة والقائمة ضد المخاطر السياسية مثل المصادرة والتأميم، وعدم القدرة على التحويل، والحروب والاضطرابات الأهلية والإرهاب، والإخلال بالعقد.
- دعم الصادرات العربية، وواردات السلع الاستراتيجية والرأسمالية من خلال تأمينها أو تأمين تمويلها ضد المخاطر السياسية، وكذلك المخاطر التجارية مثل الإفلاس والعجز عن السداد.
- دعم التجارة المحلية وعمليات الإجارة والتمويل والتخصيم في الدول العربية، من خلال خدمات التأمين المقدمة للمستثمرين والمصدرين والمقاولين والمؤسسات المالية.
- نشر الوعي والترويج لمناخ الاستثمار والتصدير والتأمين ضد المخاطر التجارية والسياسية في الدول العربية، من خلال البحوث والمعلومات، وتنظيم المؤتمرات والأحداث، وتقديم المشورة والدعم للجهات ذات الصلة في المنطقة.

Contents

المحتويات

"Dhaman" Participated in Berne Union's Annual Meeting in March 2026	4	"ضمان" شاركت في الاجتماع السنوي لاتحاد بيرن في مارس 2026
"Dhaman" Held Coordinative Meetings with Insurance Broker "Marsh"	4	"ضمان" عقدت اجتماعات تنسيقية مع وسيط التأمين مارش
"Dhaman" Signed Insurance Contracts and Attachments Worth \$50 Million in March 2026	6	"ضمان" وقعت خلال مارس عقوداً وملاحق بقيمة 50 مليون دولار
"Dhaman" Promotes its Foreign Relations Through Virtual Meetings	6	"ضمان" تعزز علاقاتها الخارجية بالاجتماعات المرئية
"Dhaman" Released a Report on the Maritime Transport Sector in Arab Countries	8	"ضمان" أصدرت تقريراً عن قطاع النقل البحري في الدول العربية
"Dhaman" Released the Economic Newsletter for March	10	"ضمان" أصدرت نشرة مارس الاقتصادية
UNCTAD: Fertilizer Disruptions Raise Food Security and Trade Risks	12	"الأونكتاد": اضطرابات إمدادات الأسمدة تزيد مخاطر الأمن الغذائي
fdi Intelligence Expects a Geographical and Sectoral Shift in Investment Trends Due to War	13	fdi Intelligence تتوقع تحولاً لاتجاهات الاستثمار جغرافياً وقطاعياً بسبب الحرب

"ضمان" شاركت في الاجتماع السنوي لاتحاد بيرن في مارس 2026



- شاركت "ضمان" في الاجتماع السنوي لاتحاد بيرن Berne Union – MLT Technical Panel، الذي استضافته مجموعة كريدنيدو في العاصمة البلجيكية بروكسل، وذلك من خلال تقديم عرض مرئي عن بعد في جلسات منهجية تقييم المخاطر Risk Assessment Methodology، بما يعكس دور "ضمان" في دعم تبادل الخبرات الفنية والممارسات الدولية في مجال تأمين وتمويل الصادرات.
- وجمع الحدث نخبة من الخبراء الفنيين من المؤسسات الأعضاء لمناقشة أبرز التطورات المؤثرة في سوق التأمين ضد مخاطر الائتمان والمخاطر السياسية والتأمين ضد مخاطر عدم السداد.
 - وتناول الاجتماع عدداً من المحاور الرئيسية، من بينها:
 - تطورات المشهد السوقي وأساليب إدارة المحافظ.
 - وجهات نظر البنوك والوسطاء والعملاء ومحركات الطلب على تأمين المخاطر السياسية.
 - ديناميكيات الديون السيادية وتقييم الأصول ومنهجيات تقييم المخاطر.
 - الدروس المستفادة من المطالبات.
 - رؤية قطاعية متخصصة، بما في ذلك قطاع التأمين.

المؤسسة العربية لضمان
الاستثمار وائتمان الصادرات
The Arab Investment & Export
Credit Guarantee Corporation



"ضمان" عقدت اجتماعات تنسيقية

مع وسيط التأمين مارش

تم عقد عدة اجتماعات تنسيقية مع الوسطاء، لا سيما شركة مارش، بهدف موازنة هيكلية العمليات والجوانب الاكتتابية ومتطلبات السوق، بما يضمن توافق شروط عقود التأمين مع توقعات المقرضين والمستثمرين.

كما قامت المؤسسة بإصدار عدد من المنشورات على منصات التواصل الاجتماعي بما يعكس تطور مختلف الأنشطة والأعمال والخدمات.

 Marsh

Dhaman activities

"Dhaman" Participated in Berne Union's Annual Meeting in March 2026



"Dhaman" participated in Berne Union's annual meeting (Berne Union – MLT Technical Panel", which was hosted by Credendo Group in the Belgian capital, Brussels, by providing a visual presentation during Risk Assessment Methodology sessions. This reflects Dhaman's role in backing the sharing of technical expertise and international practices in export insurance and finance.

The event brought together a galaxy of technical experts of member institutions to look into the major developments affecting the credit, political and non-payment risk insurance market.

The meeting touched on several key subjects, mainly:

- Market landscape evolutions and portfolio management methods.

The viewpoints of banks, brokers, clients and drivers of demand for political risk insurance.

Dynamics of political debt, asset valuation and risk assessment methodologies.

- Lessons learnt from claims.
- Specialized sectoral insights involving the mining sector.

"Dhaman" Held Coordinative Meetings with Insurance Broker "Marsh"

Several coordinative meetings were held with brokers, particularly Marsh Company, aiming at aligning the operational structure, underwriting-related matters and market requirements, ensuring that insurance contract terms fulfill the expectations of lenders and investors.

The Corporation issued several publications on social media platforms, reflecting the development of various activities, business and services.

المؤسسة العربية لضمان
الاستثمار والتأمين الصادرات
The Arab Investment & Export
Credit Guarantee Corporation



أنشطة ضمان

"ضمان" وقعت خلال مارس عقوداً و ملاحق بقيمة 50 مليون دولار



وقعت "ضمان" 7 عقود تأمين بالإضافة إلى 10 ملاحق لتأمين ائتمان الصادرات والتمويل التجاري بقيمة بلغت نحو 50 مليون دولار خلال شهر مارس 2026.

وتسلمت خلال الشهر نفسه 48 طلباً لتأمين ائتمان الصادرات والتمويل التجاري من شركات وبنوك في 8 دول عربية ودولة أجنبية بقيمة قاربت 202 مليون دولار.

وتلقت 7 استفسارات لتأمين التمويل التجاري تجاوزت قيمتها 464 مليون دولار.

"ضمان" بحثت التعاون مع "منشآت" وكوفاس ووسطاء التأمين في السعودية

عقدت المؤسسة عدة اجتماعات مع عدد من الجهات في السعودية خلال شهر مارس 2026، وضمت كلاً من الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة "منشآت" بالإضافة إلى شركة كوفاس ووسطاء التأمين غراس سافوي ومارش و ملكوت.

استهدفت الاجتماعات بحث سبل التعاون في مجالات التأمين وإعادة التأمين، كما زارت المؤسسة 7 شركات خاصة لعرض خدماتها.

"ضمان" تعزز علاقاتها الخارجية بالاجتماعات المرئية

واصلت "ضمان" خلال شهر مارس 2026 تعزيز وتوسيع شبكة العلاقات مع شركائها، حيث عقدت عدة اجتماعات مرئية مع مؤسسات مالية بهدف توسيع نطاق التغطية التأمينية للتجارة العربية المتجهة إلى أفريقيا من خلال تغطية خطابات الاعتماد.

كما عقدت وشاركت في أكثر من 10 اجتماعات مرئية مع عدد من الجهات الرئيسية، بما في ذلك البنوك الدولية، الوسطاء، والجهات السيادية، وذلك بهدف دفع العمليات قيد الدراسة واستكشاف فرص جديدة، وشملت هذه الاجتماعات مناقشات معمقة بشأن عملية سيادية في إحدى الدول الأعضاء.

"ضمان" تواصلت

مع مصدرين ومستثمرين وهيئات ضمان وطنية ودولية

تواصلت "ضمان" خلال شهر مارس 2026 مع عدد من الشركات المصدرة وعدد من المستثمرين والمؤسسات المالية وهيئات الضمان الوطنية والدولية وشركاء الأعمال ووسطاء التأمين.

شملت عمليات التواصل كلاً من دولة الكويت والسعودية ودول عربية وأجنبية أخرى بهدف تسويق مختلف أنواع عقود تأمين ائتمان الصادرات والاستثمار وتمويل التجارة.

Dhaman activities

"Dhaman" Signed Insurance Contracts and Attachments Worth \$50 Million in March 2026

"Dhaman" signed seven insurance contracts and 10 supplements for export credit and trade finance insurance valued at roughly \$50 million in March 2026.

During the same month, the Corporation received 48 export credit and trade finance insurance requests from companies and banks in eight Arab countries and a foreign one, totaling nearly \$202 million.

It also received seven trade finance insurance inquiries totaling more than \$464 million.



"Dhaman" Explored Cooperation with "Monsha'at", Coface and Insurance Brokers in Saudi Arabia

"Dhaman" held several meetings with a number of entities in Saudi Arabia during March 2026, including the Small and Medium Enterprises General Authority (Monsha'at), Coface, insurance brokers, Gras Savoye, Marsh, and Malakut.

The meetings focused on exploring avenues for cooperation in the fields of insurance and reinsurance. The Corporation also visited seven private companies to promote its services.

"Dhaman" Promotes its Foreign Relations Through Virtual Meetings

During March 2026, "Dhaman" continued to promote and broaden its network of relations with its partners, holding several virtual meetings with financial institutions with a view to expanding insurance coverage for Arab trade with Africa through letters of credit coverage.

The Corporation also held and participated in more than 10 virtual meetings with several key stakeholders, including world banks, brokers, and sovereign entities, aiming at advancing ongoing transactions and exploring fresh opportunities. These meetings included in-depth discussions pertinent to a sovereign transaction in a member country.

"Dhaman" Contacted Exporters, Investors and National and International Insurers

In March 2026, "Dhaman" communicated with several exporters, investors, financial institutions, national and international insurers, business partners and insurance brokers.

The targeted countries included Kuwait, Saudi Arabia, and other Arab and foreign countries, aiming at promoting various types of export credit, investment and trade finance insurance contracts.

أنشطة ضمان

مصر والإمارات وسلطنة عمان والسعودية وموريتانيا أهم وجهات الاستثمارات الأجنبية في القطاع بحصة 91% من التكلفة

"ضمان" أصدرت تقريراً عن قطاع النقل البحري في الدول العربية

الدول العربية تمتلك 2900 سفينة نقل متنوعة بطاقة 109 ملايين طن متري.
قطاع النقل البحري العربي استقطب 146 مشروعاً أجنبياً بتكلفة استثمارية 4 مليارات دولار خلال الـ 23 عاماً الماضية

واستناداً لنتائج تقييم مخاطر قطاع الخدمات اللوجستية، حلت الإمارات وقطر والبحرين والسعودية وسلطنة عمان ومصر والكويت في مقدمة الترتيب العربي لعام 2025 مما يجعلها الوجهات الأكثر جذباً للاستثمار في هذا المجال.

ورصد التقرير زيادة بمعدل 4% في حجم الأسطول التجاري العربي لبلغ 2900 سفينة وفق الملكية الفعلية للسفن عام 2025، كما أن القدرة الاستيعابية لسفنه ارتفعت بمعدل 4.6% لتبلغ نحو 109 ملايين طن متري من الوزن الساكن عام 2025، بحصة بلغت 5% من حجم الشحن العالمي.

واستناداً لبيانات الأونكتاد، بين التقرير أن الموانئ العربية استقبلت أكثر من 423 مليون طن متري من البضائع عام 2023 (منها 58% في الإمارات والمغرب والسعودية ومصر)، في مقابل 1.6 مليار طن متري بضائع محملة عبر الموانئ العربية خلال العام نفسه تمثل حصة 14% من الإجمالي العالمي مع استحواذ النفط على حصة 58% من إجمالي البضائع المحملة.

كما أشار إلى ارتفاع حجم المناولة في 10 موانئ عربية بمعدل 19% عام 2023 مقارنة بعام 2019، ليسجل نحو 59 مليون حاوية نمطية (20 قدماً) مع تركيز أكثر من نصف حركة المناولة في الإمارات والسعودية.

وكشف التقرير عن أن متوسط الترتيب العربي في مؤشر الربط بشبكة الملاحة البحرية المنتظمة شهد تحسناً خلال الربع الرابع من العام 2024، مع تصدر الإمارات والمغرب ومصر والسعودية المقدمة عربياً. كما أن 71 ميناءً عربياً تم تصنيفه في مؤشر الربط بشبكة الملاحة العالمية من بين أكثر من 930 ميناءً حول العالم، وتصدرت موانئ جبل علي وطنجة المتوسط وخليفة وجدة والإسكندرية وبورسعيد والدمام ودمياط وصلالة والدار البيضاء المقدمة عربياً.

وفيما يخص التجارة الخارجية لـ 11 دولة عربية في خدمات النقل البحري، أشار التقرير إلى ارتفاعها بمعدل 12% لتتجاوز 53 مليار دولار عام 2024 (تمثل 25% من إجمالي التجارة العربية في خدمات النقل)، وذلك نتيجة لارتفاع قيمة صادرات خدمات النقل البحري من الدول العربية بمعدل 14% لتبلغ نحو 9 مليارات دولار، وارتفاع وارداتها بمعدل 13% إلى نحو 45 مليار دولار عام 2024.

كشفت المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات (ضمان) عن أن قطاع النقل البحري في المنطقة العربية استقطب 146 مشروعاً أجنبياً، بتكلفة استثمارية قاربت 4 مليارات دولار وذلك خلال الـ 23 عاماً الماضية ما بين يناير 2003 وديسمبر 2025.

وأوضحت المؤسسة في تقريرها القطاعي الرابع لعام 2025 عن قطاع النقل البحري في الدول العربية، الذي أصدرته من مقرها في دولة الكويت أن 5 دول عربية ضمت مصر والإمارات وسلطنة عمان والسعودية وموريتانيا استقطبت خلال الفترة نفسها 114 مشروعاً أجنبياً بحصة 78% من الإجمالي، بتكلفة استثمارية قاربت 3.8 مليارات دولار بحصة تجاوزت 91% من الإجمالي العربي.

وأضاف التقرير الذي يركز على 4 محاور رئيسية هي: 1- الأسطول والموانئ، 2- التجارة في القطاع، 3- المشاريع الأجنبية في القطاع، 4- تقييمات المخاطر والحوافز، أن اليابان تصدرت المقدمة كأهم دولة مستثمرة في المنطقة في قطاع النقل البحري خلال الـ 23 عاماً الماضية، بقيمة تجاوزت 784 مليون دولار وبحصة 19% من الإجمالي، تلتها ألمانيا وبحصة 16%، ثم الولايات المتحدة بحصة 15%.

وأشار التقرير إلى تصدر شركة تينك بيج للملاحة واللوجستيات الأمريكية المقدمة كأكبر مستثمر أجنبي في المنطقة وفق التكلفة الاستثمارية بقيمة 606 ملايين دولار وبحصة 15% من الإجمالي، تلتها شركة هاباج لويذ الألمانية بقيمة 581 مليون دولار وبحصة 14%، ثم شركة ديمي البلجيكية بقيمة 550 مليون دولار وبحصة 13%، تلتها شركات بانغ مينغ التايوانية، وميتسوي أو إس كيه لاين، وكيه لاين اليابانيتان في المرتبة الرابعة، بقيمة 371 مليون دولار وبحصة 9% لكل منها.

وعلى صعيد الاستثمار العربي البيئي في القطاع أوضح التقرير أن 6 دولة عربية ضمت كلا من الإمارات والسعودية والبحرين وسلطنة عمان والمغرب ومصر استثمرت في 11 مشروعاً بينياً بتكلفة تجاوزت 218 مليون دولار، وتصدرت 5 شركات عربية هي كانو للشحن البحرينية، وتريبيل إف السعودية، وموانئ أبو ظبي وجاس وخدمات الخليج البحرية الإماراتية بحصة 89% من الإجمالي.


https://www.dhaman.org/publication_subcategory.php?id=7

Dhaman activities

Egypt, UAE, Oman, Saudi Arabia, and Mauritania are top destinations for the sector, with 91% of Capex "Dhaman" released a report on the maritime transport sector in Arab countries

Arab countries own 2900 merchant fleet ships with a tonnage of 109 million metric tons
The Arab maritime transport sector has attracted 146 foreign projects with a capex of \$4 billion over 23 years

The Arab Investment & Export Credit Guarantee Corporation (Dhaman) revealed that the maritime transport sector in the Arab region attracted 146 foreign projects, with a capex of nearly \$4 billion, over the past 23 years, between January 2003 and December 2025.

In its fourth sectoral report for 2025 on the Arab maritime transport sector, issued at its headquarters in Kuwait, the Corporation said that five Arab countries; Egypt, the UAE, Oman, Saudi Arabia and Mauritania, attracted 114 foreign projects during the same period, accounting for 78% of the total, with a capex of nearly \$3.8 billion, making up over 91% of the Arab total.

Based on four main pillars: 1- The fleet and ports, 2- Trade in the sector, 3- Foreign projects in the sector, 4- Assessments of risks and rewards, the report showed that Japan led the list as the top investor in the region in the maritime transport sector in terms of the capex over the past 23 years, with a value exceeding \$784 million, or 19% of the total, followed by Germany with 16%, then the US with 15%.

The report noted that the American Think Big for Shipping and Logistics was ranked the top foreign investor in the region in terms of the capex in the sector, with a value of \$606 million, or 15% of the total. It was followed by Germany's Hapag-Lloyd with a value of \$581 million, or 14%, and Belgium's DEME with \$550 million, or 13%. Taiwan's Yang Ming, Japan's Mitsui O.S.K. Line, and K-Line came in the fourth place, with a value of \$371 million, with a share of 9% each.

At the level of inter-Arab investment in the sector, the report showed that six Arab countries: the UAE, Saudi Arabia, Bahrain, Oman, Morocco, and Egypt invested in 11 joint projects in the maritime transport sector with a capex surpassing \$218 million. Five Arab companies: Bahrain's Kanoo Shipping, Saudi Arabia's Triple F, Abu Dhabi Ports, Jas, and Gulf Marine Services of the UAE, accounted for 89% of the total.

Based on the assessment of logistics risks, the UAE, Qatar, Bahrain, Saudi Arabia, Oman, Egypt, and Kuwait led the Arab ranking for 2025, becoming the most attractive destinations for investment in logistics in the region.

The report showed a 4% rise in the size of the Arab merchant fleet to hit 2,900 ships according to the beneficial ship ownership in 2025. The tonnage of its ships also increased by 4.6% to around 109 million metric tons of deadweight in 2025, making up 5% of the global shipping volume.

Based on UNCTAD's data, the report indicated that Arab ports received over 423 million metric tons of cargo in 2023 (including 58% in the UAE, Morocco, Saudi Arabia, and Egypt), compared to 1.6 billion metric tons of cargo loaded through those ports during the same year, representing 14% of the global total. Oil accounted for 58% of the loaded cargo total.

Handling at 10 Arab ports surged by 19% in 2023, compared to 2019, reaching around 59 million TEUs, with more than half of that volume concentrated in the UAE and Saudi Arabia.

The report revealed that the average Arab ranking in the Liner Shipping Connectivity Index improved during the fourth quarter of 2024, with the UAE, Morocco, Egypt, and Saudi Arabia leading the Arab world. Seventy-one Arab ports were ranked among the top 930 ports worldwide in the index, with Jebel Ali, Tanger Med, Khalifa, Jeddah, Alexandria, Port Said, Dammam, Damietta, Salalah, and Casablanca ports topping the Arab list.

Regarding foreign trade in maritime transport services for 11 Arab countries, the report said that it shot up by 12% to exceed \$53 billion in 2024, accounting for 25% of total Arab trade in transport services. It ascribed this to a hike in Arab countries' exports in maritime transport services by 14% to hit roughly \$9 billion, and a rise in Arab imports by 13% to roughly \$45 billion in 2024.



https://www.dhaman.org/publication_subcategory.php?id=7

The Economic Bulletin

النشرة الاقتصادية

Covering 144 countries, including 21 Arab ones
"Dhaman" releases its March
economic newsletter

تغطي 144 دولة منها 21 دولة عربية
"ضمان" أصدرت نشرة مارس الاقتصادية

The monthly economic newsletter of the Arab Investment and Export Credit Guarantee Corporation (March 2026 issue) monitored the performance of Qatar among the best countries in the world in terms of GDP per capita, external debt service indicator as a percentage of merchandise and service exports, Number of months of international liquidity coverage for imports, exchange rate stability and Annual Inflation Rate.

The newsletter monitors the most significant economic performance indicators and their evolution, covering 144 countries, including 21 Arab ones, based on the Political Risk Survey (PRS) database. The newsletter shows the following:

- The evolution of the values of the top 10 indicators that monitor a country's economic performance and its change during the month compared to the previous month.
- The assessment of the performance of each indicator using a grading system with a maximum of 5, 10, or 15 points per indicator. The closer the value is to the maximum, the better the performance.
- The use of a color scheme (green for best performance, yellow for average performance, red for poor performance) to make it easier to read and compare results.
- A diagram shows the evolution of the indicator's performance over the last five years, plus March of this year.

Qatar was selected to present its indicators for March 2026, which revealed the following:

1. GDP per capita in the US dollar: \$85252 (5 out of 5 points - among the best performers globally).
2. Current account balance as a percentage of GDP: (9.4%) (14.5 out of 15 points - close to the best global performance).
3. Government budget performance as a percentage of GDP: (3.8%) (9.5 out of 10 points - close to the best global performance).
4. External debt as a percentage of GDP: (114.6%) (2 out of 10 points - below global average performance).
5. External debt service as a percentage of merchandise and service exports: (3%) (10 out of 10 points - among the best performers globally).
6. Number of months of international liquidity coverage for merchandise and service imports: (28.1) months (5 out of 5 points - among the best performers globally).
7. Exchange rate stability (rate of change): (0.0%) (10 out of 10 points - among the best performers globally).
8. GDP growth rate: (2.9%) (8 out of 10 points - close to the best global performance).
9. Inflation rate (annual change): (0.2%) (10 out of 10 points - among the best performers globally).
10. Current account performance as a percentage of merchandise and service exports: (13.9%) (13.5 out of 15 points - close to the best global performance).

رصدت النشرة الاقتصادية الشهرية للمؤسسة العربية (عدد مارس 2026) أداء قطر ضمن الدول الأفضل عالمياً في مؤشرات متوسط نصيب الفرد من الناتج وخدمة الدين الخارجي كنسبة من صادرات السلع والخدمات وعدد أشهر تغطية السيولة الدولية للواردات واستقرار سعر الصرف ومعدل التضخم وترصد النشرة أهم مؤشرات الأداء الاقتصادي وتطورها وتغطي 144 دولة منها 21 دولة عربية اعتماداً على قاعدة بيانات مسح المخاطر السياسية PRS، حيث تعرض النشرة ما يلي:

- تطور قيم أهم 10 مؤشرات ترصد الأداء الاقتصادي للدولة وتغيرها خلال الشهر مقارنة بالشهر السابق.
- تقييم أداء كل مؤشر بنظام الدرجات بحد أقصى 5 أو 10 أو 15 بحسب كل مؤشر، وكلما كانت القيمة قريبة من الحد الأقصى كان الأداء أفضل.
- استخدام أسلوب الألوان (الأخضر للأداء الأفضل - الأصفر للأداء المتوسط - الأحمر للأداء الضعيف) لتسهيل قراءة النتائج ومقارنتها.
- عرض رسم بياني يوضح تطور أداء المؤشر خلال آخر 5 سنوات إضافة لشهر مارس من العام الجاري.

تم اختيار قطر لعرض مؤشرات شهر مارس من العام 2026 والتي كشفت عن التالي:

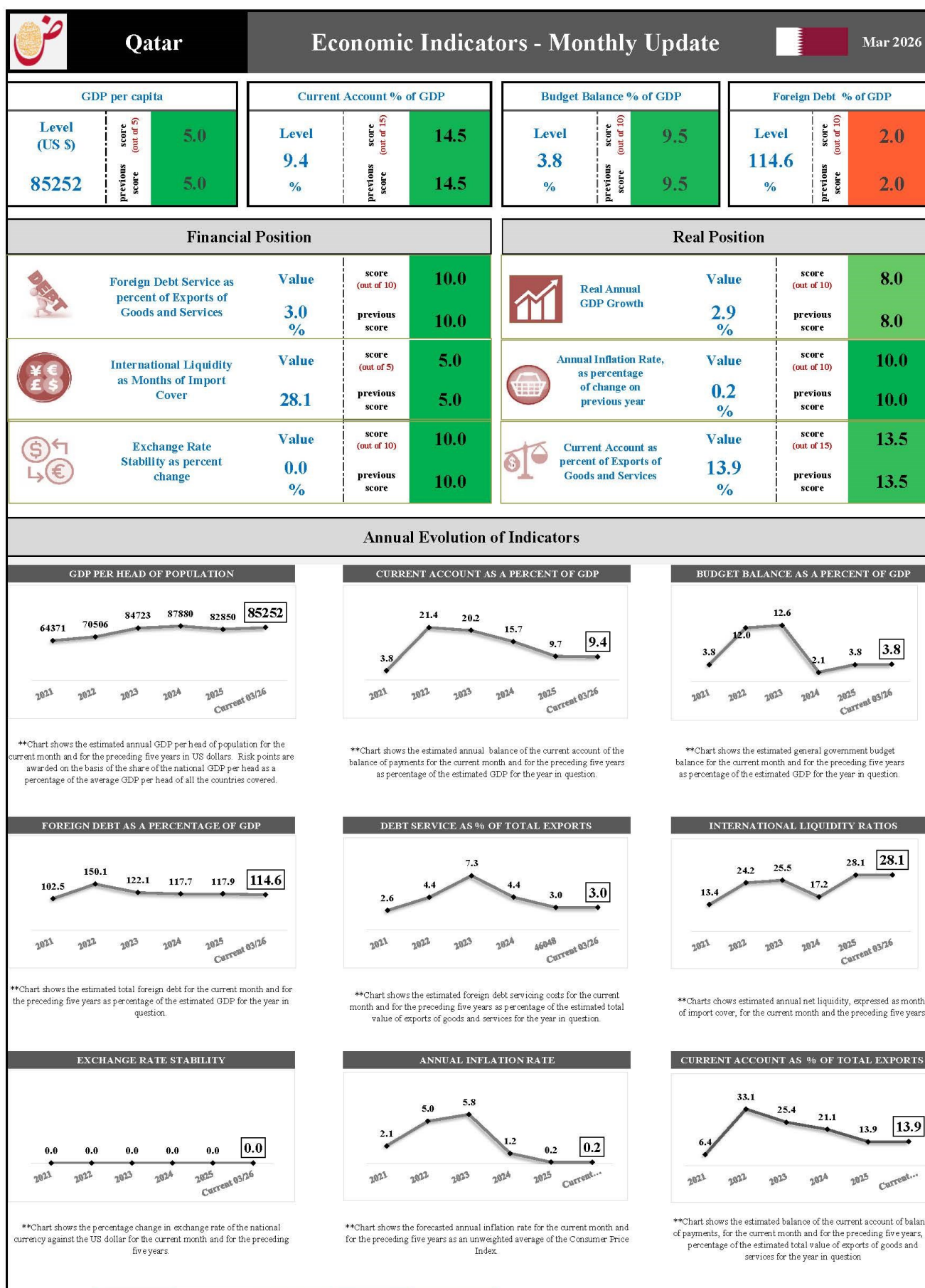
1. متوسط نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي: 85252 دولاراً (5 درجات من 5 درجات - ضمن الأداء الأفضل عالمياً).
2. رصيد الحساب الجاري كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي: (9.4%) (14.5 درجة من 15 درجة - قريب من الأداء الأفضل عالمياً).
3. أداء الميزانية الحكومية كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي: (3.8%) (9.5 درجات من 10 درجات - قريب من الأداء الأفضل عالمياً).
4. الدين الخارجي كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي: (114.6%) (درجتان من 10 درجات - أداء أقل من المتوسط العالمي).
5. خدمة الدين الخارجي كنسبة من صادرات السلع والخدمات: (3%) (10 درجات من 10 درجات - ضمن الأداء الأفضل عالمياً).
6. عدد أشهر تغطية السيولة الدولية للواردات من السلع والخدمات: (28.1) شهراً (5 درجات من 5 درجات - ضمن الأداء الأفضل عالمياً).
7. استقرار سعر الصرف (معدل التغير): (0.0%) (10 درجات من 10 درجات - ضمن الأداء الأفضل عالمياً).
8. معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي: (2.9%) (8 درجات من 10 درجات - قريب من الأداء الأفضل عالمياً).
9. معدل التضخم (التغير السنوي): (0.2%) (10 درجات من 10 درجات - ضمن الأداء الأفضل عالمياً).
10. أداء الحساب الجاري كنسبة من صادرات السلع والخدمات: (13.9%) (13.5 درجة من 15 درجة - قريب من الأداء الأفضل عالمياً).

To request any country's report, please contact Research & Investment Development Department

الطلب تقرير أي دولة يرجى التواصل مع إدارة البحوث وتنمية الاستثمار

The Economic Bulletin

النشرة الاقتصادية



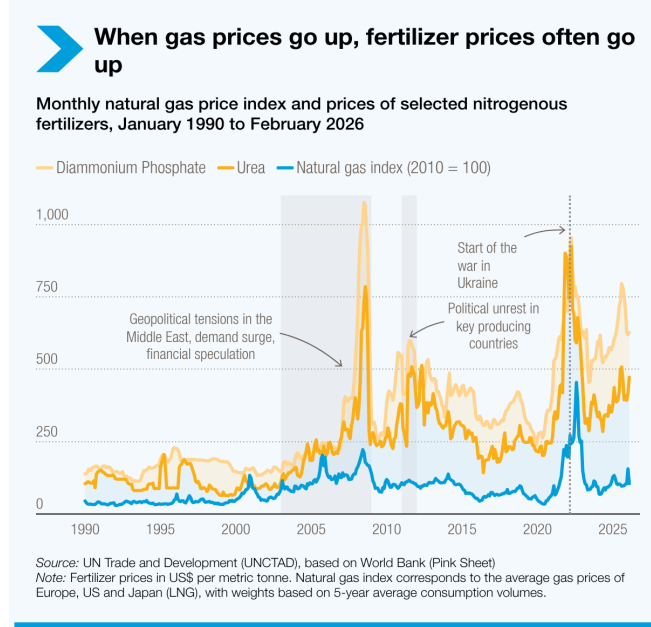
Trade and Finance

التجارة والتمويل

UNCTAD: Fertilizer Disruptions Raise
Food Security and Trade Risks"الأونكتاد": اضطرابات إمدادات الأسمدة
تزيد مخاطر الأمن الغذائي والتجارة

The UNCTAD released a report in March 2026 under the title: From gas to grain: Fertilizer disruptions raise risks for food security and trade. It said that shipping through the Strait of Hormuz has collapsed, with transits down by over 95%, disrupting energy and fertilizer flows, and increasing risks to food production, supply and prices. Key findings come as follows:

- Daily transits dropped from an average of 103 vessels in the last week of February to single digits within weeks.
- Energy markets have reacted immediately. Oil prices have surged sharply, while natural gas prices have risen steeply across both Europe and Asia.
- As prices of gas, transport and insurance prices go up, production costs and prices of urea and ammonia often go up, especially as countries in the region account for 13% of global exports of nitrogen and 9% of phosphate fertilizer nutrients.
- Higher fertilizer costs influence planting, production and export decisions and increase pressure across commodity markets and supply chains. The scale of these effects will depend on how long disruptions persist.



أصدر مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (الأونكتاد) تقريراً في مارس 2026 بعنوان "من الغاز إلى الحبوب: اضطرابات الأسمدة تفاقم المخاطر على الأمن الغذائي والتجارة"، وأشار التقرير إلى أن انخفاض حركة الشحن عبر مضيق هرمز وتراجعها بأكثر من 95%، أدى إلى تعطل تدفقات الطاقة والأسمدة، وزاد من المخاطر على إنتاج الغذاء وإمداداته وأسعاره، وفيما يلي أبرز النتائج:

- انخفاض حركة الملاحة عبر مضيق هرمز بشكل حاد من متوسط 103 سفن في الأسبوع الأخير من فبراير إلى أقل من عشر سفن فيما يليه.
- استجابة أسواق الطاقة بارتفاع أسعار النفط بشكل حاد، وكذلك الغاز الطبيعي وخصوصاً في كل من أوروبا وآسيا.

- مع ارتفاع أسعار الغاز وعمليات النقل والتأمين، ترتفع تكاليف إنتاج وأسعار الأسمدة، وخصوصاً اليوريا والأمونيا، لاسيما في ظل استحواذ دول المنطقة على 13% من الصادرات العالمية للنيتروجين و9% من مغذيات الأسمدة الفوسفاتية.
- ارتفاع أسعار الأسمدة، يؤثر سلباً على قرارات الزراعة والإنتاج والصادرات، ويفاقم من الضغوط على أسواق السلع الأساسية وسلاسل التوريد، وسيوقف حجم هذه الآثار على مدة استمرار الاضطرابات.

<https://unctad.org/news/gas-grain-fertilizer-disruptions-raise-risks-food-security-and-trade>

EBRD: \$8 Million for Green
Investments in Palestine"الأوروبي" لإعادة الإعمار: 8 ملايين دولار
للاستثمارات الخضراء في فلسطين

The European Bank for Reconstruction and Development (EBRD) extended an \$8 million (€6.9 million) loan to Cairo Amman Bank Palestine (CABP) under the EBRD's Green Economy Financing Facility (GEFF). It aims at scaling up sustainable investments and supporting micro, small and medium-sized enterprises as well as households in the West Bank.

The financing enables CABP to on-lent to finance green projects including renewable-energy, water-, energy- and resource-efficiency, and to support relevant green-technology supply chains.

This facility is supported by a comprehensive technical cooperation and investment grant package funded by the EU-EBRD Sustainable Growth4All Program. The package will include technical assistance to support the implementation of the program as well as investment grants for MSMEs and residential sub-borrowers of up to 25% of each sub-project's investment cost.

This financing reflects international financial agencies' commitment to supporting green economy and sustainable development in Palestine, focusing on boosting small and medium-sized enterprises' capability of innovation and environment efficiency.

فلسطين: قدم البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية قرضاً بقيمة 8 ملايين دولار (ما يعادل 6.9 ملايين يورو) إلى بنك القاهرة عمان - فلسطين ضمن برنامج تمويل الاقتصاد الأخضر، بهدف توسيع نطاق الاستثمارات المستدامة في الضفة الغربية ودعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر والأسر.

ويتيح هذا التمويل لبنك القاهرة عمان إعادة إقراض الأموال للمستفيدين النهائيين لتمويل مشاريع خضراء تشمل الطاقة المتجددة، وكفاءة استخدام المياه والطاقة والموارد، ودعم سلاسل الإمداد للتكنولوجيا الخضراء.

ويستفيد المشروع من حزمة دعم فني ومنح استثمارية، ممولة ضمن برنامج "النمو المستدام للجميع" التابع للاتحاد الأوروبي والبنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية، تصل إلى 25% من تكلفة كل مشروع فرعي، كما تقدم المساعدة الفنية لدعم تنفيذ المشاريع بكفاءة وتعزيز الاستدامة.

ويعكس هذا التمويل التزام الجهات المالية الدولية بدعم الاقتصاد الأخضر والتنمية المستدامة في فلسطين، مع التركيز على تعزيز قدرة المشاريع الصغيرة والمتوسطة على الابتكار والكفاءة البيئية.

Investment and Insurance

الاستثمار والتأمين

fdi Intelligence Expects a Geographical
and Sectoral Shift in Investment
Trends Due to Warfdi Intelligence تتوقع تحولا لاتجاهات
الاستثمار جغرافياً وقطاعياً بسبب الحرب

A report by fdi Intelligence released in March 2026 showed that the Middle East war would disrupt and redirect foreign direct investment (FDI), and that the conflict would have repercussions for current and future investments around the world.

This comes as annual global flows had stabilized at between \$1.4 trillion and \$1.5 trillion annually, following the recovery from the COVID-19 pandemic, tighter monetary policy and geopolitical shocks.

The report noted that the immediate effects of the war include maritime disruption, higher insurance costs, and energy market volatility. However, the issue is not only physical insecurity. The region's core FDI advantages of connectivity, energy reliability and board-level confidence are now all weaker than before, undermining gradual expansion.

The report identified the corporate response in three key areas:

- Delay: Planned projects in logistics, manufacturing, tourism, energy and business services are likely to face slower approvals.
- Diversion: Incremental investment shifts to less exposed locations are expected.
- Diversification of Investment Patterns: Conflict does not only deter capital; it redirects it. Even where projects still proceed, they are likely to be approved under harsher assumptions on transport, insurance, staffing and security. Outside the region, capital is likely to move towards activities linked to resilience such as energy storage and logistics, renewable power, industrial cyber security and supply chain software.

<https://www.fdiintelligence.com/content/2e70264f-0e7d-4cd1-9253-84c25e8cf44f>

Allianz Trade: Broad-based Reassessment of
Non-Payment Risks Due to Middle East Conflict

Allianz Trade released a report titled "Pixels of crisis: A granular look at the risks of non-payment due to the conflict in the Middle East". The report showed that the Middle East conflict and the disruption of the Strait of Hormuz have led to a broad-based reassessment of non-payment risks. Five economies, including three Arab ones, were downgraded and only three (Azerbaijan, Costa Rica and Kazakhstan) were upgraded.

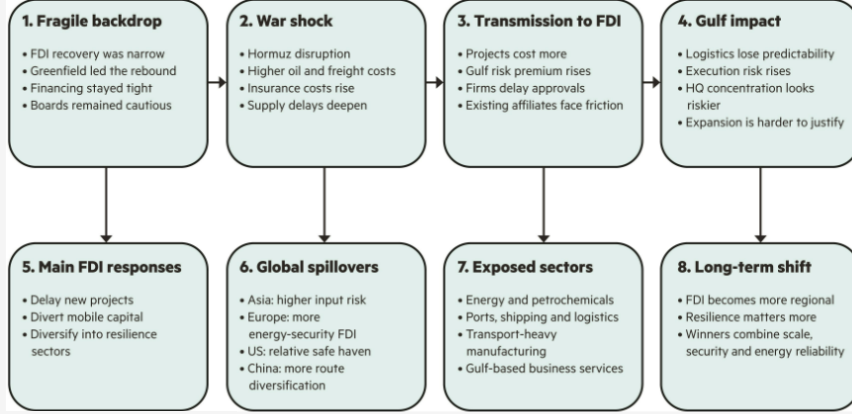
Non-payment risk ratings also declined across sectors, particularly in transport and energy in the Gulf Cooperation Council (GCC) countries.

Beyond these first-round effects, the risk of broader and more persistent second-round impacts is rising. The Middle East's central role in supplying critical inputs such as LNG, fertilizers, aluminum, helium and sulfur is also pushing up costs across global value chains, from agrifood to manufacturing, healthcare and technology.

https://www.allianz-trade.com/en_global/news-insights/economic-insights/ixels_crisis_granular_risks_non_payment_conflict_Middle_East.html

Middle East war and global FDI

Disruption, diversion and diversification



أشار تقرير مجموعة fdi Intelligence الصادر في مارس 2026، إلى أن حرب الشرق الأوسط ستؤدي إلى تعطيل الاستثمار الأجنبي المباشر وتحويل مساره، وسيكون للصراع تداعيات على الاستثمارات الحالية والمستقبلية في جميع أنحاء العالم.

ويأتي ذلك تزامناً مع استقرار تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر العالمية ما بين 1.4 و1.5 تريليون دولار سنوياً، بعد التعافي الناتج عن جائحة كوفيد19 وتشدّد السياسة النقدية والصدمات الجيوسياسية.

وبين التقرير أن الآثار المباشرة للحرب تتمثل في اضطراب الملاحة البحرية، وارتفاع تكاليف التأمين، وتقلبات سوق الطاقة، إلا أن تأثيرها الحقيقي على الاستثمار الأجنبي المباشر لا يقتصر على انعدام الأمن فحسب، بل إن المزايا الأساسية للاستثمار الأجنبي المباشر في المنطقة، كالاتصال، وموثوقية الطاقة، والثقة، أصبحت جميعها أضعف من السابق، مما يقوض التوسع التدريجي.

وحدد التقرير رد فعل الشركات المستثمرة في 3 جوانب رئيسية:

- التأخير: تباطؤ متوقع في المشاريع المخطط لها في قطاعات الخدمات اللوجستية، والتصنيع، والسياحة، والطاقة، وخدمات الأعمال.
- التحويل: يتوقع تحولات استثمارية تدريجية نحو مواقع أقل عرضة للخطر.
- تنويع أنماط الاستثمار: يعيد الصراع توجيه رؤوس الأموال، ومرجح أن تتم الموافقة على المشاريع التي لا تزال قائمة وفق شروط أكثر صرامة فيما يتعلق بالنقل والتأمين والتوظيف والأمن. أما خارج المنطقة، فمن المرجح أن تنجّه رؤوس الأموال نحو الأنشطة المرتبطة بالمرونة، مثل تخزين الطاقة والخدمات اللوجستية، والطاقة المتجددة، والأمن السيبراني الصناعي، وبرمجيات إدارة سلسلة التوريد.

اليانز تريد: إعادة تقييم شاملة لمخاطر عدم السداد
بسبب الصراع في منطقة الشرق الأوسط

أصدرت مجموعة اليانز تريد تقريراً بعنوان "بؤر الأزمة: نظرة عميقة على مخاطر عدم السداد بسبب الصراع في الشرق الأوسط"، وأوضح التقرير أن الصراع في منطقة الشرق الأوسط واضطراب مضيق هرمز أدى إلى إعادة تقييم شاملة لمخاطر عدم السداد، حيث تم خفض تصنيف مخاطر عدم السداد لخمس اقتصادات منها 3 دول عربية، بينما تم رفع تصنيف ثلاثة اقتصادات فقط هي أذربيجان، كوستاريكا، وكازاخستان.

كما تراجعت تصنيفات مخاطر عدم السداد حسب القطاع، ولاسيما قطاعي النقل والطاقة في دول مجلس التعاون الخليجي على وجه الخصوص.

وإلى جانب هذه الآثار الأولية، أشار التقرير إلى تزايد خطر حدوث آثار ثانوية أوسع نطاقاً وأكثر استدامة، كنتيجة للدور المحوري الذي تلعبه منطقة الشرق الأوسط في توفير المدخلات الحيوية، مثل الغاز الطبيعي المسال والأسمدة والألومنيوم والهيليوم والكبريت، مما يؤدي إلى ارتفاع التكاليف في جميع مراحل سلاسل القيمة العالمية، بدءاً من الزراعة والغذاء وصولاً إلى التصنيع والرعاية الصحية والتكنولوجيا.



تقدم خدمات التأمين للمستثمرين والمصدرين والمؤسسات المالية ضد المخاطر التجارية والسياسية
provides insurance Services to Investors, Exporters and Financial Institutions Against Commercial and Political Risks

STANDARD
& POOR'S Rating

A+



تأمين الأعمال ضد
Insuring Business Against

الحرب والاضطرابات الاهلية
War and Civil Disturbance



المصادرة والتأميم
Expropriation



اخلال الحكومات بتعاقداتها
Breach of Contract



عدم القدرة على التحويل
Currency Inconvertibility
and Transfer Restrictions



إفلاس وعجز المستورد أو المدين عن السداد
Bankruptcy and failure of the importer or debtor to pay

